

**ASPEKTY PRAWNE  
W UMOWACH  
I NEGOCJACJACH**

**BIBLIOTEKA**  
MIĘDZYNARODOWEJ  
WYŻSZEJ SZKOŁY  
LOGISTYKI  
i TRANSPORTU  
we WROCŁAWIU

Hiroki Nukui  
Aleksandra Czubak

# ASPEKTY PRAWNE W UMOWACH I NEGOCJACJACH

Wrocław 2021

**Recenzenci:**

r. pr. Jakub Tuczapski – Międzynarodowa Wyższa Szkoła Logistyki i Transportu we Wrocławiu  
Dr inż. Kazimierz Rawłuszko – Międzynarodowa Wyższa Szkoła Logistyki i Transportu we Wrocławiu

**Autorzy:**

Hiroki Nukui  
Aleksandra Czubak

Koordinacja prac redakcyjnych: Bogda Kalińska-Pawęska  
Opracowanie graficzne: Wiesław Gołuch, Łukasz Lebioda  
Korekta: Eliza Orman  
Skład: Łukasz Lebioda  
Redakcja techniczna: Łukasz Lebioda

© Copyright by Międzynarodowa Wyższa Szkoła Logistyki i Transportu we Wrocławiu, 2021

DOI 10.23817/2021.aspprumneg

**ISBN 978-83-7977-597-2**

**Wydawca:**

Oficyna Wydawnicza ATUT –  
Wrocławskie Wydawnictwo Oświatowe  
ul. Kościuszki 142, 50-439 Wrocław  
www.atutoficyna.pl

# SPIS TREŚCI

WSTĘP.....	9
1. PRAWO CYWILNE I HANDLOWE – WPROWADZENIE .....	11
2. POJĘCIE UMOWY.....	17
2.1. Definicja umowy.....	17
2.1.1. Oświadczenie woli .....	19
2.1.2. Ważność oświadczeń woli .....	21
2.1.3. Wady oświadczenia woli .....	21
2.1.4. Nieważność względna a nieważność bezwzględna.....	23
2.1.5. Wykładnia treści umowy .....	23
2.2. Elektroniczne oświadczenie woli .....	25
3. ZASADA SWOBODY UMÓW – OGRANICZENIA W KSZTAŁTOWANIU STOSUNKU PRAWNEGO .....	29
3.1. Zasada swobody umów – definicja .....	29
3.1.1. Swoboda w kształtowaniu treści umowy .....	30
3.1.2. Swoboda co do formy zawarcia umowy.....	30
3.1.3. Swoboda co do wyboru kontrahenta .....	31
3.1.4. Gotowe wzorce umowne (adnotacja do 3.2.1) .....	31
3.2. Gwarancja prawna swobody umów .....	31
3.2.1. Zasada społecznej gospodarki rynkowej – art. 20 Konstytucji RP .....	31
3.2.2. Ograniczenia swobody umów .....	32
3.2.3. Ograniczenia ustawowe .....	32
3.2.4. Ograniczenia wynikające z etyki zasad współżycia społecznego .....	33
3.2.5. Konsekwencje przekraczania granic swobody umów.....	34
3.3. Swoboda umów a niemożliwość świadczenia .....	34
4. ZAWIERANIE UMÓW.....	37
4.1. Podstawy zawierania umów .....	37

4.2. Oferta .....	38
4.2.1. Definicja i zasady funkcjonowania ofert .....	38
4.2.2. Oferty zawierane pomiędzy przedsiębiorcami .....	39
4.2.3. Oferty elektroniczne .....	40
4.3. Zawarcie umowy przez aukcję lub przetarg .....	40
4.3.1. Cechy wspólne dla przetargu i aukcji .....	40
4.3.2. Przetarg .....	41
4.3.3. Aukcja .....	42
4.3.4. Wadium .....	42
5. NEGOCJACJE JAKO KODEKSWY TRYB ZAWIERANIA UMÓW .....	43
5.1. Negocjacje w ujęciu kodeksu cywilnego .....	43
5.2. Negocjacje z gospodarczego punktu widzenia .....	44
5.3. Strategie negocjacyjne .....	45
5.4. Dokumentacja porządkująca postępowanie negocjacyjne .....	46
5.4.1. List intencyjny .....	46
5.4.2. Umowa o negocjacje .....	46
6. UMOWY OBROTU TOWAROWEGO .....	49
6.1. Umowa sprzedaży. Regulacje kodeksowe. Rejestracyjne obowiązki kupującego .....	49
6.1.1. Definicja umowy sprzedaży .....	49
6.1.2. Komponenty umowy kupna-sprzedaży .....	50
6.1.3. Cena towaru .....	53
6.1.4. Podział kosztów wydania i odebrania rzeczy .....	55
6.2. Wady fizyczne rzeczy, rękojmia .....	55
6.2.1. Wady fizyczne sprzedanych przedmiotów .....	55
6.2.2. Rękojmia .....	56
6.2.3. Gwarancja .....	58
6.3. Rodzaje sprzedaży .....	59
6.3.1. Sprzedaż ratalna .....	59
6.3.2. Sprzedaż na próbę .....	60
6.4. Prawo odkupu .....	61
6.5. Prawo pierwokupu .....	61
6.6. Umowa o dystrybucję selektywną (umowa dealerska) .....	63
6.6.1. Prawo ochrony konkurencji a umowa dystrybucyjna .....	65
6.6.2. Podsumowanie .....	66
6.7. Umowa leasingu .....	66
6.7.1. Regulacje dotyczące przedmiotu leasingu .....	68
6.7.2. Rodzaje leasingu .....	70
6.7.3. Porównanie leasingu z kredytem .....	72

6.8. Umowa użyczenia .....	74
7. UMOWY O TRANSPORT .....	77
7.1. Umowa przewozu .....	78
7.1.1. Przewóz osób .....	78
7.1.2. Przewóz rzeczy .....	79
7.1.3. List przewozowy .....	83
7.2. Umowa spedycji .....	84
7.3. Różnice pomiędzy umową przewozu a umową spedycji .....	86
7.4. Umowy pokrewne – umowa czarteru .....	87
8. UMOWA BUY-BACK .....	89
9. ZAWIERANIE UMÓW A PRAWO EUROPEJSKIE .....	93
9.1. Pojęcie międzynarodowego prawa handlowego na terenie Unii Europejskiej .....	93
9.2. CISG – Convention on Contracts for the International Sale of Goods .....	94
9.3. Umowa dystrybucji selektywnej a DCFR .....	95
9.4. Umowy o transport międzynarodowy a CMR .....	101
9.5. Zasady Europejskiego Prawa Kontraktów (PECL) .....	102
10. KULTURA PRAWNA W MIĘDZYNARODOWYM OBRODZIE GOSPODARCZYM .....	105
11. KAZUSY .....	117
11.1. Kazus 1. Przedawnienie .....	117
11.2. Kazus 2. Umowa spedycji czy umowa przewozu .....	118
11.3. Kazus 3. Powstanie ustawowego prawa zastawu w związku z umową spedycji .....	120
11.4. Kazus 4. Kwestia podwykonawstwa w umowach przewozu .....	121
11.5. Kazus 5. Rękojmia .....	125
11.6. Kazus 6. Elektroniczne oświadczenie woli .....	127
11.7. Kazus 7. Rękojmia .....	129
11.8. Kazus 8. Gwarancja .....	130
11.9. Kazus 9. Zasada swobody umów .....	132
11.10. Kazus 10. Umowa przewozu – uszkodzenie towaru .....	134
11.11. Kazus 11. Rękojmia za wady .....	136
11.12. Kazus 12. O przewozie i odpowiedzialności .....	137
11.13. Kazus 13. Umowa przewozu a siła wyższa .....	138
11.14. Kazus 14. Leasing .....	140

ZAKOŃCZENIE .....	143
BIBLIOGRAFIA .....	145
O AUTORACH.....	147